



VUOI TROVARE NUOVI CLIENTI PER LA TUA ATTIVITA'?

Utilizzando una piattaforma dedicata di generazione di contatti (Lead Generation), **ogni visita al tuo sito si trasforma in un potenziale contatto, cliente o vendita**. Oltre **300 milioni di aziende in tutto il mondo** con un profilo chiaro e dettagliato degli utenti che visitano il tuo sito web, le pagine viste, l'email, il numero di telefono e il loro profilo LinkedIn.

DA DOVE SI COMINCIA?

Il primo step è quello di preparare lo studio del **Mercato Potenziale**, un'analisi dettagliata delle potenzialità digitali della tua azienda o attività: siamo in grado di indicarti esattamente **quanti sono gli utenti** che effettuano ricerche su Google riguardanti i **prodotti e i servizi che offri**, trovando i contatti che rispondono esattamente al profilo del tuo cliente ideale. Potremo studiare le strategie dei tuoi competitor attraverso l'analisi del loro posizionamento, rendere più efficace la tua presenza online e aumentare le conversioni del tuo sito web.

COSA FACCIO DOPO CHE HO L'ANALISI DEL MERCATO POTENZIALE?

Dall'analisi si sviluppano i progetti di Digital Marketing che realizziamo attraverso queste fasi:

- Sviluppo **sito web**
- **Posizionamento sui motori di ricerca (Seo)**
- **Produzione di contenuti** realizzati ad hoc che corrispondono alle ricerche degli utenti
- Sviluppo e gestione del **Blog**, scelta strategica valida ai fini dei risultati Seo
- Sviluppo e gestione dei **Social media**, importanti per la profilazione degli utenti

La chiave per trovare nuovi clienti è riuscire a intercettarli al momento giusto con una buona strategia di Digital Marketing e un sito ben posizionato sui motori di ricerca.

CONTATTI:

BOLONDI GIORGIO - 3EVER

www.3ever.it

Per richiedere un contatto di approfondimento, inviare un'email alla propria Associazione o all'indirizzo marketing@unione.milano.it indicando ragione sociale, partita iva e numero di telefono.



VANTAGGI PER I SOCI

Verrà **offerto gratuitamente** lo Studio del Mercato Potenziale (valore €750).
Vantaggio non vincolato all'acquisto di servizi.



Ulteriore sconto del 15% sul preventivo di tutti i servizi erogati.

Per accedere alle condizioni #fedeltami piace occorre richiedere l'attestato di socio fedele* all'indirizzo convenzioni.imprese@unione.milano.it

**Per associato fedele si intende il socio che ha onorato il pagamento della quota per almeno 3 anni.*

CONTATTI:

BOLONDI GIORGIO - 3EVER

www.3ever.it

Per richiedere un contatto di approfondimento, inviare un'email alla propria Associazione o all'indirizzo marketing@unione.milano.it indicando ragione sociale, partita iva e numero di telefono.

